



Štore Steel d.o.o.
Železarska cesta 3, 3220 Štore, Slovenija
Tel + 03 7805 100
www.store-steel.si, info@store-steel.si

ŠTore Steel d.o.o. proizvajamo specialna jekla za avtomobilsko industrijo, ponašamo se s kvaliteto, strokovnostjo in razvojno naravnostjo. Smo zanesljiv partner, kar nam zagotavlja posebno mesto na zahtevnem trgu vrhunskih jekel. Nenehno investiramo in posodabljammo tehnološke postopke ter povečujemo avtomatizacijo proizvodnje.

Smoo stabilno razvojno usmerjeno podjetje, ki svojim zaposlenim nudi pozitivno delovno okolje in različne možnosti napredovanja.

Delujemo družbeno odgovorno, skrbimo za spoštljiv odnos do vseh zaposlenih, vzpodbujamo etično in pošteno ravnanje in imamo visok ugled v lokalni skupnosti.

V svoje vrste vabimo

SKRBNIKA KLJUČNIH KUPCEV (m/ž),

ki bo odgovoren za celovito upravljanje, razvoj in donosnost obstoječih ter strateških kupcev na dodeljenem geografskem področju. Njegova vloga vključuje tako operativne kot strateške prodajne aktivnosti, usmerjene v rast prihodkov, optimizacijo prodajnih procesov ter krepitev dolgoročnih poslovnih odnosov.

Ključne naloge na delovnem mestu so:

- Upravljanje prodajnega lijaka, razvoj obstoječih kupcev, pridobivanje naročil ter prepoznavanje novih poslovnih priložnosti na dodeljenem geografskem področju.
- Priprava ponudb in pogodb, spremljanje naročil, koordinacija realizacije ter zagotavljanje pravočasnih dobav.
- Analiza prodaje, priprava napovedi, spremljanje donosnosti ter izvajanje aktivnosti za optimizacijo prodajnih rezultatov.
- Upravljanje zalog, priprava podlag za odprodajo ali uničenje, izterjava terjatev ter aktivno reševanje reklamacij.
- Redni stiki s kupci, obiski na terenu, sodelovanje na dogodkih ter usklajevanje aktivnosti z notranjimi oddelki in nadrejenim.

Od kandidatov pričakujemo:

- Visoka strokovna izobrazba ekonomske ali tehnične smeri.
- Najmanj 3 leta delovnih izkušenj na področju B2B prodaje. Zaželeno na področju prodaje tehničnih ali industrijskih izdelkov.
- Odlično poznavanje MS Office.
- Odlično znanje angleškega jezika; znanje nemščine je prednost.
- Razvite komunikacijske, prodajne in pogajalske sposobnosti ter timska naravnost.
- Visoka stopnja natančnosti, organiziranosti, samoiniciativnosti in odgovornosti.
- Proaktiven pristop, usmerjenost k ciljem ter pozitivna naravnost pri delu z ljudmi.

- Urejenost in profesionalen nastop.
- Vozniški izpit B kategorije.

Nudimo vam:

- **Zaposlitev za nedoločen čas po uspešno opravljenem 6 mesečnem poskusnem delu** – stabilnost, na katero se lahko zanesesh.
- **Delo v uspešnem in stabilnem podjetju**, kjer so pogoji dela urejeni, odnosi pa profesionalni in spoštljivi.
- **Nenehno strokovno rast** – vlagamo v izobraževanja, razvoj kompetenc in tvoj dolgoročni karierni napredek.
- **Nadpovprečen paket ugodnosti**: letni regres 2.150 EUR + zimski regres 740 EUR.
- **Topel obrok v podjetju** ter dodatno izplačilo 1,5 EUR za vsak dan prisotnosti.
- **100 % povračilo stroškov javnega prevoza.**
- Možnost vključitve v **dodatno pokojninsko zavarovanje** po enem letu (Modra zavarovalnica), **kolektivno nezgodno zavarovanje** (50 % krije delodajalec) ter ugodna sklenitev **zdravstvenega zavarovanja Specialisti+**.
- **EAP podpora** za zaposlene in njihove družinske člane.
- **Dogodki, druženja in aktivnosti**: piknik za zaposlene, obdarovanje otrok, športne aktivnosti in pohodi v sklopu promocije zdravja.

Vabimo vas, da svojo vlogo oddate na spletni strani:

http://www.store-steel.si/Vsebina/Podjetje/po_vloga_za_zaposlitev.aspx

Za dodatne informacije:

- pogledjte na našo spletno stran <https://www.facebook.com/storesteeldo> ali
- nas pokličite na 03 780 51 12 ali 03 780 51 14.